



Onze opdrachtgever produceert een hoge kwaliteit vleesproducten voor industriële afnemers in binnen- en buitenland. In Nederland heeft de organisatie een tweetal vestigingen. Het verkoopkantoor bevindt zich in Gelderland en de productielocatie in Limburg. Mede dankzij de platte organisatiestructuur en de korte communicatielijnen is de organisatie in staat snel en adequaat in te spelen op marktontwikkelingen en de eisen van de afnemers.

De bedrijfscultuur is die van een familiebedrijf waar flink doorgewerkt wordt. Beslissingen worden snel genomen en er wordt veel waarde gehecht aan samenwerking op basis van wederzijds vertrouwen.

Internationaal Accountmanager Food (mbo/hbo) VERVULD

Deze vacature van Internationaal Accountmanager Food markeert een belangrijke ontwikkeling binnen de organisatie. Waar tot heden de sales en het accountmanagement vooral door de directeur / eigenaar worden verzorgd, gaat deze zich in de nabije toekomst nog meer bezighouden met de ontwikkeling van de organisatie. Dit is nodig omdat de organisatie groeit en omdat een eerdere generatie een stap terug gaat zetten.

Het mag duidelijk zijn dat de Accountmanager die in deze rol start een cruciale rol vervult binnen de organisatie. Daarbij werk je veel samen met de directeur / eigenaar. Je werkt afwisselend op het verkoopkantoor in Gelderland en op kantoor bij de fabriek. De locatie in Gelderland is ideaal voor het rustiger kantoorwerk en voor overleg met directie, terwijl je in Limburg kunt spreken met de mensen in de operatie. Daarnaast bezoek je, wanneer dit weer meer kan, ook regelmatig klanten in binnen- en buitenland.

Verder mag je je in deze rol bezighouden met:

- Het onderhouden van contacten met opdrachtgevers in de voedingsmiddelenindustrie in binnen- en buitenland
- Het aanboren van van nieuwe markten, zowel in Europa als daarbuiten
- Het opstellen van accountplannen en verkooprapportages
- Het meedenken over creatieve ideeën met als doel de producten optimaal te verwaarden
- Het bezoeken en deelnemen aan internationale beurzen
- Het actief volgen van markt- en overige internationale ontwikkelingen en hierop tijdig inspelen
- Het ondersteunen van de directeur/eigenaar met administratieve werkzaamheden

"In een goede samenwerking met de directeur / eigenaar werk je in deze rol aan het vergroten van de internationale

afzetmarkt. Door jouw commerciële inspanningen zorg jij ervoor dat de nu al succesvolle organisatie verder groeien kan. "

Functie-eisen

Voor deze vacature zijn wij op zoek naar resultaatgerichte, commerciële doeners met een ondernemend karakter. Snelle denkers die kansen zien en daar op in weten te springen. Overige functie-eisen die relevant zijn voor deze vacature zijn:

- Minimaal 3 jaar commerciële werkervaring in de vlees-of pluimvee sector, bijvoorbeeld als (Internationaal) Sales Manager of Key Account Manager
- Ervaring in een business to business setting
- Een mbo+/hbo niveau, verkregen door opleiding of relevante werkervaring
- Uitstekende communicatievaardigheden, ook in het Duits en Engels. De beheersing van andere Europese talen is een pre
- Teamspirit; samenwerking en goede afstemming met andere entiteiten binnen de organisatie is essentieel
- Adaptief vermogen; je bent in staat jouw aanpak aan te passen zodat deze aansluit bij praktijk van de lokale (buitenlandse) afzetmarkt
- Een goed ontwikkeld kostenbewustzijn
- Je bent woonachtig in de regio Gelderland, Noord-Brabant of Limburg
- In het bezit van rijbewijs B

Aanbod

Naast een uitdagende functie waarin jij verantwoordelijk bent voor accountmanagement, biedt de opdrachtgever jou een aantrekkelijk arbeidsvoorwaardenpakket dat er als volgt uit ziet:

- Je ontvangt een jaarcontract en hebt uitzicht op verlenging.
- Een goed salaris dat ligt tussen de €4.000 - €5.400 bruto per maand op basis van 40 uur. De hoogte van dit salaris is mede afhankelijk van jouw opgedane werkervaring en opleidingsniveau
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden zoals 24 vakantiedagen, 8% vakantiegeld en 2% eindejaarsuitkering
- Je ontvangt een telefoon van de zaak
- Een afwisselende werkplek op de locatie in Gelderland en in Limburg
- Er is een cao van toepassing
- Tevens zijn er, in overleg, mogelijkheden tot het volgen van functie gerelateerde opleidingen en cursussen

Reageren

Bij interesse ontvangen wij jouw sollicitatie graag zo spoedig mogelijk. Wij gaan uiteraard

vertrouwelijk met jouw gegevens om en nemen altijd binnen vijf werkdagen contact met jou op.

Hoe ziet de sollicitatieprocedure eruit?

- Eerste telefonische selectie en nadere bespreking van de vacature en onze opdrachtgever
- Match? Introductie bij onze opdrachtgever
- Persoonlijke kennismaking bij ons op kantoor in Vught*
- Referentiecheck (na jouw toestemming)
- Eerste gesprek bij onze opdrachtgever
- Tweede gesprek bij onze opdrachtgever
- Arbeidsvoorwaardengesprek
- Je hebt je nieuwe uitdaging te pakken!

Voor vragen over deze functie kun je contact opnemen met Lex van Berkel, Recruitment Consultant, via het telefoonnummer 085 105 0125. Hij staat je graag te woord!

Op zoek naar een nieuwe uitdaging binnen de levensmiddelenindustrie, maar is deze baan het net niet voor jou? Professionals in Food bemiddelt in heel Nederland voor food vacatures. Zit jouw vervolgstap nu niet tussen ons actuele aanbod, stuur ons dan een [open sollicitatie](#). Wij nemen vervolgens binnen vijf werkdagen contact op om jouw wensen en ambities te bespreken en om je welkom te heten in ons netwerk. Join the club!

Volg [Professionals in Food](#) ook op [LinkedIn](#) en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en onze vacatures.

** Om de verspreiding van het coronavirus tegen te gaan, kan het zo zijn dat de persoonlijke kennismaking de komende periode niet op ons kantoor, maar via videoconferencing plaatsvindt. Geen ervaring met videoconferencing? Geen nood, wij zorgen dat je eenvoudig deel kunt nemen.*

Overzicht

Locatie	Gelderland en Limburg
Opleiding	mbo / hbo
Ervaring	Medior
Uren per week	40
Rijbewijs nodig	Ja
Salaris range	€4.000 - €5.400 bruto per maand obv 40 uur



Wanneer de vacature niet meer onder de gekoppelde URL geadverteerd staat dan kom je direct op onze overzichtspagina met vacatures uit. Mogelijk vind je daar alsnog de vacature onder een nieuwe

URL. Anders is de vacature inmiddels verlopen.

Contactpersoon



Lex van Berkel
Recruitment Consultant
085 105 01 25
l.vanberkel@professionalsinfood.nl

"In mijn werk als Recruitment Consultant bij Professionals In Food ben ik altijd op zoek naar de perfecte match. Het geeft energie en voldoening wanneer de klik er is. Daarnaast is het een mooie dienstbare positie. Je kunt iets betekenen voor zowel klant als kandidaat. Elke dag ben ik bezig met het uitbreiden van mijn netwerk. Laten we in contact komen en wie weet kunnen we iets voor elkaar betekenen!"